



ASTRO verstärkt das Sales Team und den Bereich Hospitality

Bensberg – Am 01. Januar 2022 übernimmt Maik Büdenbender die Sales Verantwortung für das Vertriebsgebiet Hessen bei ASTRO. Herr Büdenbender hat damit die Aufgabe, die Region – u.a. Frankfurt, Darmstadt, Kassel - weiter auszubauen. Gleichzeitig trägt er die Hauptverantwortung für den Hospitality Bereich bei ASTRO. Als Systemanbieter innovativer Produkte für Multimedianeetze und digitale Kopfstellen hat das Unternehmen zahlreiche Produkte für den Hospitality Bereich im Portfolio. Die langjährige Branchen-Erfahrung wird Herr Büdenbender vor allem für den weiteren Ausbau in diesem strategischen Kernbereich nutzen. Der ausgebildete Radio- und Fernsehtechniker ist in der Branche bestens bekannt und vernetzt, denn er hat lange Jahre in der Industrie gearbeitet und verschiedene Positionen im Bereich Key Account, Sales Management, Business Development wie auch Produktmanagement bekleidet. So kann er zahlreiche Vertriebsfolge nachweisen und erfolgreiche Business Development Tätigkeit im Bereich Hospitality. Die für ASTRO wichtige Kooperation zum Elektrohandwerk und Handel aber auch zu Netzwerk- und Systemanbietern wird dadurch enorm gestärkt.

ASTRO setzt so ein weiteres starkes Zeichen für den Service zum Kunden und den Ausbau des deutschen Hospitality Marktes.

EN

ASTRO strengthens the sales team and the hospitality division

Bensberg - On 01 January 2022, Maik Büdenbender will take over the sales responsibility for the sales region Hessen at ASTRO. Mr. Büdenbender will develop the region with the cities Frankfurt, Darmstadt, Kassel. Furthermore he will take over the main responsibility for the hospitality sector at ASTRO. As a system provider of innovative products for multimedia networks and digital headends, the company has numerous products for the hospitality sector in its portfolio. Mr. Büdenbender will use his many years of experience in the industry primarily for the further expansion in this strategic core area. The trained radio and television technician is well known and deeply networked in the industry, as he has worked in the business for many years and held various positions in the areas of key account, sales management, business development as well as product management. Thus he can prove numerous sales successes and successful business development activities in the hospitality sector. ASTRO's important cooperation with the electricians and electrical retail, but also with network and system providers, will be strengthened enormously as a result.

ASTRO thus sets another strong signal for customer service and the expansion of the German hospitality market.